

# BTSA

## Technico commercial

- Univers jardin et Animaux de compagnie
- Alimentation & boisson



FORMER AU MONDE DE DEMAIN

Formation par  
apprentissage

## Perspectives & avenir

Le BTSA TC (Technico-Commercial) a pour objectif de former des commerçants et commerciaux ayant des compétences techniques (savoir-faire et connaissance des processus de fabrication) en lien avec l'option choisie : « Alimentations et boissons (A&B) » et « Univers jardins et animaux de compagnie (UJAC) »

### Vous souhaitez travailler comme

A l'issue de leur scolarité, les diplômés pourront prétendre à des postes tels que :

- Chef de rayon en distribution alimentaire ou spécialisée
- Commercial
- Acheteur pour une centrale ou un grossiste
- Conseiller clientèle
- Conseiller de vente confirmé

### Vous souhaitez poursuivre vos études

La double compétence (commerce sédentaire ou itinérant) du BTSA TC permet une poursuite d'études dans la spécialité choisie.

- Licence Gestion des Organisations (ISETA-ECA)
- Licences professionnelles
- Écoles de commerce

## Vos qualités

Vous avez le sens du contact et vous souhaitez acquérir des compétences techniques et commerciales dans un secteur d'activité.



## Contenu et accès

### Compétences transmises

**Enseignement général** : Inscription dans le monde d'aujourd'hui / Construction du projet personnel et professionnel / Communication

Disciplines concernées : Lettres modernes, Sciences économiques, Education socioculturelle, Education physique et sportive, Documentation, Langue vivante, Enseignement d'Initiative locale (EIL)

**Enseignement professionnel** : Gestion d'un espace de vente physique ou virtuel / Optimisation de la gestion de l'information et des processus technico-commerciaux / Management d'une équipe commerciale / Développement commercial / Relation client ou fournisseur / Actions commerciales

Disciplines concernées : Gestion de l'entreprise, Gestion commerciale, Sciences et technologies, équipements en lien avec l'option (Jardin et animalerie OU, Alimentations et boissons), Mathématiques, Relation commerciale, Management, Mercatique, Informatique

## Les + de l'ISETA-ECA

> Une pédagogie axée sur l'accompagnement personnalisé

> Un cadre agréable à proximité immédiate d'Annecy (accès bus)

> Un taux de réussite de 83% en moyenne

> mise en place d'actions professionnelles et de projets commerciaux

> Un réseau d'anciens élèves Depuis1953.fr et un réseau de partenaires pour une meilleure employabilité

### Conditions d'accès

Niveau Bac

L'admission est prononcée suite à l'examen du dossier d'inscription et éventuellement à l'issue d'un entretien, sous réserve de l'obtention d'un contrat d'apprentissage signé avec une entreprise.

Dossier d'inscription ISETA-ECA +plateforme «Parcoursup»



**Responsable formation**

**Carole MENEGUIN**

carole.meneguini@iseta-eca.cneap.fr

**Pôle administratif**

secretariatalternance@iseta-eca.cneap.fr

**ISETA-ECA SEVRIER**

3260 rte d'Albertville  
74320 SEVRIER

04 50 46 26 61